

ОГЛАВЛЕНИЕ

В ФОКУСЕ ВНИМАНИЯ 2

КОММЕРСАНТЪ, МОСКВА, 31 ИЮЛЯ 2020 6:00, ФОНДАМ ПОМОГЛИ КОРПОРАЦИИ 2

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) по доходности от инвестирования пенсионных накоплений в среднем проиграли частным управляющим компаниям и государственной УК ВЭБ.РФ. Впрочем, разброс результатов очень высокий - от 3,4% до 9,8% годовых. Лидеры этого полугодия среди **НПФ** смогли опередить ВЭБ по двум его портфелям. Их объединяла консервативная стратегия в начале года и большая доля корпоративных облигаций. Но во втором полугодии часть **НПФ** рассчитывает на активный рост акций.

КОММЕРСАНТЪ (KOMMERSANT.RU), МОСКВА, 31 ИЮЛЯ 2020 1:25, "ВСЕ УХОДИТ В ОНЛАЙН, КРОМЕ ЗАКЛЮЧЕНИЯ ДОГОВОРА С НПФ, ЭТО НОНСЕНС" 3

В этом году "ВТБ Пенсионный фонд" занял первое место по количеству перешедших в него клиентов по обязательному пенсионному страхованию (ОПС). В итоге пенсионные накопления НПФ превышают 260 млрд руб. Почему в 2020 году фонд больше не хочет привлекать клиентов по ОПС, а делает ставку на негосударственное пенсионное обеспечение (НПО), зачем лоббирует заключение электронных договоров и сколько готов платить за покупку других участников рынка, рассказала генеральный директор "ВТБ Пенсионный фонд" **Лариса Горчаковская**.

НОВОСТИ ОТРАСЛИ НПФ 9

МОСКОВСКИЙ КОМСОМОЛЕЦ (МК.RU), МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 17:19, ПЕНСИОННЫЙ ФОНД ВТБ ЗАНЯЛСЯ ПОВЫШЕНИЕМ ФИНАНСОВОЙ ГРАМОТНОСТИ НАСЕЛЕНИЯ 9

НАЦИОНАЛЬНАЯ АССОЦИАЦИЯ ПЕНСИОННЫХ ФОНДОВ (НАПФ.RU), МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 13:27, 2,8 МЛРД ВЫПЛАТИЛ НПФ ГАЗФОНД ПЕНСИОННЫЕ НАКОПЛЕНИЯ В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 9

ПРОЧИЕ НОВОСТИ ПЕНСИОННОГО РЫНКА 10

ТАСС, МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 16:24, ПФР НАЧАЛ УСТАНОВЛИВАТЬ ЕЖЕМЕСЯЧНЫЕ ВЫПЛАТЫ ИНВАЛИДАМ И ДЕТЯМ-ИНВАЛИДАМ БЕЗЗАЯВИТЕЛЬНО 10

РОССИЙСКАЯ ГАЗЕТА, МОСКВА, 31 ИЮЛЯ 2020 6:00, А НУ-КА, ОТНИМИ! 10

РИА ФЕДЕРАЛПРЕСС, МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 8:23, РОССИЙСКИЕ ПЕНСИОНЕРЫ РАЗ В ПЯТЬ ЛЕТ СМОГУТ ПОЛУЧИТЬ НОВУЮ ВЫПЛАТУ 11

ИА RAMBLER NEWS SERVICE (RNS.ONLINE), МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 19:00, РОССТАТ СООБЩИЛ О РОСТЕ ПЕНСИЙ В ИЮНЕ 12

ВАШ ПЕНСИОННЫЙ БРОКЕР (PBROKER.RU), МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 6:25, О ВНЕСЕНИИ ИЗМЕНЕНИЯ В ПУНКТ 115 ПРАВИЛ ВЫПЛАТЫ ПЕНСИЙ 12

ИА REGNUM, МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 13:41, ПЕНСИИ В УЗБЕКИСТАНЕ ПОВЫСЯТ НА 10% - СМИ 12

ИА REGNUM, МОСКВА, 30 ИЮЛЯ 2020 12:38, ГРАЖДАНЕ РОССИИ В АБХАЗИИ НЕ СМОГУТ ПОЛУЧАТЬ ПЕНСИИ В БАНКОМАТАХ 13

Коммерсантъ, Москва, 31 июля 2020 6:00, Фондам помогли корпорации

Вложения в негосударственные бонды помогли будущим пенсионерам

Негосударственные пенсионные фонды (НПФ) по доходности от инвестирования пенсионных накоплений в среднем проиграли частным управляющим компаниям и государственной УК ВЭБ.РФ. Впрочем, разброс результатов очень высокий - от 3,4% до 9,8% годовых. Лидеры этого полугодия среди **НПФ** смогли опередить ВЭБ по двум его портфелям. Их объединяла консервативная стратегия в начале года и большая доля корпоративных облигаций. Но во втором полугодии часть **НПФ** рассчитывает на активный рост акций.

Средневзвешенная доходность по портфелям пенсионных накоплений **НПФ** в первом полугодии составила около 5,6% годовых. Об этом свидетельствуют данные 18 фондов, на которые приходится 98,5% средств по обязательному пенсионному страхованию (ОПС). Это ниже, чем средневзвешенная доходность частных управляющих компаний (6,9% годовых), инвестирующих пенсионные накопления граждан, формирующих пенсию в ПФР (см. "Ъ" от 17 июля). **НПФ** в среднем проиграли и расширенному портфелю ВЭБа, в котором находятся средства "молчунов", - его доходность составила 7,1% годовых. Доходность портфеля госбумаг, которым также управляет ВЭБ, по итогам полугодия составила 9,2% годовых.

В **НПФ** формируют свои пенсионные накопления более 37 млн граждан, обязательства перед которыми превышают 2,7 трлн руб. Несмотря на значительный объем средств и большое число застрахованных лиц, Банк России перестал публиковать статистику касательно деятельности частных фондов в конце прошлого года. Из-за пандемии коронавируса сроки предоставления отчетности **НПФ** за 2019 год были продлены, в том числе по некоторым формам они были сдвинуты до конца первого полугодия, объясняют в ЦБ. Разброс в доходностях **НПФ** весьма значительный: от 3,4% до 9,8% годовых. Лидерами стали **НПФ** "Социум" (его средствами управляет "Ингосстрах-Инвестиции"), "Магнит" ("ВТБ Капитал Управление активами"), "Алмазная осень" ("ВТБ Капитал Управление активами" и "Газпромбанк - Управление активами"), а также **НПФ** "Эволюция" ("Регион Траст"), показатели которых превысили результаты ВЭБа. При этом проблемы прошлых лет продолжают сказываться на показателях отдельных фондов, по выражению зампреда ЦБ Владимира Чистюхина, проходящих процедуру "внутренней санации".

Все рассматриваемые фонды проиграли консервативному индексу **пенсионных** накоплений Московской биржи (RUPCI, 85% корпоративных облигаций, 15% ОФЗ), рост которого за полугодие составил 10,4% годовых. Впрочем, лидеры обогнали сбалансированный индекс (RUPMI, 10% акций), который вырос на 7,8%. И все фонды опередили агрессивный индекс (RUPAI, 40% акций), снижение которого составило 0,6% годовых. Действительно, у лидеров по доходности высокую долю портфеля занимают корпоративные облигации. В частности, у **НПФ** "Социум" 66% аккумулированных по ОПС средств, у "Магнита" - 76,1%, у "Алмазной осени" - 55,9%, у "Эволюции" - 54,5%. Вложений в акции у таких фондов на конец полугодия либо не было, либо было немного, 4-6%. "Управление дюрацией облигационного портфеля на этапе восстановления рынка позволило фонду опередить за полугодие доходность бенчмарка - RUPMI", - указывает гендиректор **НПФ** "Эволюция" Андрей Языков.

Консервативной стратегии планирует придерживаться и "ВТБ Пенсионный фонд" (доходность 7,4% годовых) с целевой дюрацией портфеля облигаций около двух лет с повышенным требованием к рейтингу и незначительной долей акций, отмечает гендиректор **НПФ** Лариса Горчаковская.

Гендиректор УК "Ингосстрах-Инвестиции" Фарид Юнусов также указывает, что на начало года в управлении средствами пенсионных накоплений **НПФ** "Социум" "акции отсутствовали, а дюрация портфелей была низкой". Однако уже в первом квартале управляющая компания начала менять стратегию. "Позицию в акциях мы начали формировать в первом квартале 2020 года и постепенно увеличили ее во втором квартале", - рассказал топ-менеджер. По его мнению, сейчас акции более перспективный инструмент, нежели облигации, "за счет высоких рисков инфляции активов в будущем на фоне запуска широкомасштабных программ выкупа активов".

<https://www.kommersant.ru/doc/4435331>

Коммерсантъ (kommersant.ru), Москва, 31 июля 2020 1:25, "Все уходит в онлайн, кроме заключения договора с НПФ, это нонсенс"

Гендиректор "ВТБ Пенсионный фонд" [Лариса Горчаковская](#) о трудностях переходных кампаний и перспективах новых приобретений

В этом году "ВТБ Пенсионный фонд" занял первое место по количеству перешедших в него клиентов по обязательному пенсионному страхованию (ОПС). В итоге пенсионные накопления НПФ превышают 260 млрд руб. Почему в 2020 году фонд больше не хочет привлекать клиентов по ОПС, а делает ставку на негосударственное пенсионное обеспечение (НПО), зачем лоббирует заключение электронных договоров и сколько готов платить за покупку других участников рынка, рассказала генеральный директор "ВТБ Пенсионный фонд" [Лариса Горчаковская](#).

- "ВТБ Пенсионный фонд" стал лидером прошлогодней переходной кампании, но, как я понимаю, не все заявления удалось сдать в Пенсионный фонд России (ПФР). Так ли это?

- Да, действительно, по сравнению с конкурентами мы заключили больше всех договоров об обязательном пенсионном страховании: в ПФР мы передали 482 тыс. договоров, из них 14 тыс. - через дочерний НПФ "Магнит". ПФР принял всего лишь пятую часть из них - 103 тыс. договоров, поскольку в прошлом году из-за корректировок законодательства очень сильно поменялась технология подачи. Теперь заявление можно подать либо лично, либо с использованием усиленной квалифицированной электронной подписи (КЭП). Поэтому мы готовили для клиентов все необходимые документы и предлагали им подать их в ПФР любым способом: либо самостоятельно через единый портал госуслуг (ЕПГУ), либо посетив ПФР.

Между тем клиенты обоснованно ждут от нас моментального сервиса "в режиме одного окна", а когда им после заключения договора предлагают еще произвести самостоятельно какие-то манипуляции... Не все были на это готовы. В итоге кто-то не дошел до ПФР, кто-то не подал заявление через портал госуслуг, были сбои и в его работе - заявление не уходило в ПФР, потому что портал "висел". Все это, конечно, серьезно ограничивало предоставление привычного полноценного сервиса при подаче заявлений.

- Но КЭП у большинства граждан нет. Правильно ли я понимаю, что заявления подавались через банки с использованием ЕПГУ?

- Мы предоставляли такую возможность - доступ к portalу при помощи программного обеспечения фонда, но при этом все подписи были исключительно клиентские. То есть клиент подавал заявление самостоятельно.

- Как вы объясняете свое лидерство? Я не вижу у вас особых преимуществ по сравнению с некоторыми конкурентами в плане надежности и доходности...

- Не все конкуренты смогли оперативно перестроиться под новые требования законодательства. Другие фонды тестировали разные подходы, согласовывая внутрикорпоративные процедуры, что заняло у них довольно много времени. В результате, например, одним из крупнейших фондов пилоты запускались всего на нескольких точках, а массового привлечения не было. Мы же работали во всех отделениях банка ВТБ - это более 1,5 тыс. офисов.

Мы, как все, снизили свои результаты, например, по сравнению с 2018 годом, потому что сложнее стало продавать продукт. Мы были практически одни, кто масштабно занимался привлечением на рынке. И это в ситуации, когда потенциальным клиентам мы также объясняли, что они могут потерять инвестдоход при досрочных переводах пенсионных накоплений. Когда программное обеспечение от ПФР позволяло посмотреть корректную информацию, сколько человек потеряет на переходе, он мог развернуться и уйти. Эти условия затронули и конкурентов. Что касается нашей доходности, то я не разделяю вашего мнения: она выше средней и стабильно выше инфляции.

- Но она была все-таки ниже показанной в 2018 году доходности по портфелю "молчунов", управляемому ВЭБом, что, по идее, должно было повлиять на переходы в 2019 году.

- У нас нет желания обогнать временных лидеров по доходности, которые могут "выстрелить" за счет эффекта низкой базы.

Некоторые фонды по 2018 году получили убыток и в прошлом году, например, показали замечательную доходность. В нашей индустрии нужно смотреть на показатели на протяжении как минимум пяти-десяти лет.

За последние пять лет накопленная доходность по нашему фонду составила 51,3% - это один из лучших результатов среди крупнейших НПФ.

- Но эти же цели декларируют и ВЭБ, и все крупнейшие НПФ. Однако основное привлечение клиентов делает не доходность, а агентские продажи. Правильно?

- ВЭБ.РФ - это управляющая компания, и она не может декларировать цели, поскольку не является учредителем доверительного управления, посмотрите постановление правительства №842. Публичные заявления - другой разговор.

Целью нашего инвестирования является прирост средств. Кроме того, у нас широкие возможности по продаже пенсионных продуктов. Так, каждый клиент банка ВТБ, приходя в отделение, в случае если он заинтересован в переводе своих пенсионных накоплений в наш НПФ, мог оформить договор с нами. Но это были уже не какие-то гигантские продажи, как раньше... Фактически сейчас рынок закрыт.

- Насколько известно, у ЦБ были некоторые нарекания в связи с прошлогодними продажами, в частности, и к "ВТБ Пенсионный фонд". В чем они заключались? Насколько технология привлечения была чистой?

- Регулятор проводил контрольные мероприятия в отношении всей отрасли, основным нареканием в ходе проверок было недоинформирование клиента о возможных последствиях его перехода. Человеческий фактор совсем исключить очень сложно, но по каждому выявленному случаю мы проводили тщательную проверку. Для минимизации подобных рисков разработали план действий. В рамках проверочных мероприятий ЦБ наш фонд демонстрировал бизнес-процессы продаж, все документы, которые подписываем с клиентами, в том числе и обязательную памятку, где еще раз отдельно написано про возможные потери инвестдохода при досрочном переводе, про то, что клиенты должны сделать, чтобы подать заявление.

Мы предоставляем максимально полную информацию, уделяем большое внимание информированию обо всех последствиях перехода в фонд и ждем от клиентов, что они будут внимательно читать подписываемые документы. В соответствии со стандартом **Национальной ассоциации НПФ** мы перезаключили все соглашения с партнерами, которые раньше осуществляли для нас продажи ОПС. В них они также обязуются соблюдать все нормы стандарта, в том числе по информированию граждан и недопущению нарушений. Кроме того, с нашими агентами мы ввели ключевой информационный документ, что также будет нивелировать риски нарушений при переходной кампании.

Банк России проявляет высокую бдительность, прилагая усилия для очищения отрасли от недобросовестных игроков, и мы понимаем необходимость этого. Отмечу, клиенты на нас не жалуются. По кампании прошлого года мы получили только десять обращений, два из которых от тех людей, у кого с фондом вообще не был заключен договор. И только по двум случаям сейчас проводится внутреннее расследование. По другим же мы провели дополнительные разъяснения, в результате чего клиенты заявили об отсутствии претензий к нам.

- Вы сказали, что сейчас агентские продажи "ВТБ Пенсионный фонд" полностью приостановлены. В связи с чем?

- В связи с тем, что в конце прошлого года ЦБ выпустил новый нормативный документ, в соответствии с которым гендиректор фонда должен подписывать каждый договор лично. Для подписания мы не можем использовать ни доверенность, ни факсимиле. Если какой-либо НПФ нарушит указание Банка России, то первое же контрольное мероприятие со стороны регулятора приведет к определенным административным последствиям для фонда. Мы такие риски не готовы нести. Поэтому все, что я могу лично подписать, позволяет нам заключать договоры ОПС только в рамках небольших прямых продаж фонда.

- Что технологически мешает наладить подписание договора гендиректором фонда? Например, заранее подписать договоры со стороны руководителя НПФ.

- Представьте масштабы при широком привлечении, учитывая розничные сети ВТБ и Почта-банка. Кроме того, когда мы обсуждали эту схему работы с юристами, то обнаружили, что должны соблюсти двустороннее подписание договора, то есть, по идее, будущий клиент должен видеть перед собой генерального директора фонда, если смотреть де-юре на вступивший в силу документ.

Если принять во внимание объем заключенных в прошлом году договоров, то мне бы понадобилось 170 рабочих дней только на то, чтобы подписывать их.

Сомневаюсь, что клиентам и акционерам фонда понравилось бы такое использование рабочего времени гендиректором.

Поэтому мы исключили все риски в связи с принятием этого нормативного документа. Впрочем, также поступили и все другие игроки. Результат - на сегодняшний день весь рынок стоит, практически никто не привлекает новых клиентов.

- Вы лоббируете заключение договора в электронном виде. При реализации такой возможности это решит проблему?

- Да, действительно, мы поддерживаем эту возможность. Мы написали письмо и в ЦБ, и в Минтруд. Министерство разделяет нашу инициативу и, более того, сообщило, что она включена в "дорожную карту". На сегодня это единственная функция, не работающая онлайн, что тем более стало актуальным во время ограничительных мер в связи с распространением коронавируса. Но мы уверены, что после периода пандемии и возвращения к привычной жизни она останется актуальной.

- А вы не исключаете возможность подписания КЭП гендиректора - а эта подпись является равной собственноручной - сфальсифицированного договора?

- Здесь принципиально важно другое. Мы живем в эпоху цифровых технологий, все постепенно уходит в онлайн, а такая элементарная вещь, как заключение договора по ОПС с НПФ, до сих пор не реализована в электронном виде. Это нонсенс. Если честно, я не уверена, что, реализовав эту инициативу, мы вернемся к запуску продаж ОПС в наших банковских сетях. Для меня важно, чтобы клиент в любое удобное для него время, обладая подключением к интернету, при желании мог никуда не ходить, а заключить договор с тем НПФ, который он выбрал. Безусловно, фондам для этого надо будет больше говорить о своей деятельности, чтобы гражданин, узнав о нас, зашел на сайт, изучил необходимую информацию и сам заключил договор. Это избавляет и от очередей в банках, и от того, что человеку нужно здесь и сейчас прочитать определенное количество важных документов, прежде чем принять решение об их подписании. По моему мнению, все, что повышает комфорт процедуры для клиента, совершенно правильно и должно быть реализовано. Технология абсолютно рабочая, и не хватает только одного нормативного акта: порядка уведомления ПФР о заключенных фондами договоров.

- Если в этом году будет все-таки реализована возможность заключения электронного договора об ОПС, "ВТБ Пенсионный фонд" начнет агентские продажи?

- Скорее всего, не начнем. Зачем, если все будет доступно онлайн? Многое будет зависеть от работоспособности ЕПГУ в части подачи заявлений. Сейчас мы вместе с банком переориентированы на другой наш продукт - негосударственное пенсионное обеспечение. В прошлом году мы успешно пилотировали индивидуальные пенсионные планы (ИПП), и это предложение оказалось очень востребованным. В текущем году мы его решили расширять, подключая и другие клиентские сегменты. Банковский канал продаж будет сконцентрирован именно на продажах НПО для нашего фонда.

- Согласно стратегии, ваш фонд собирался к 2023 году привлечь 1,4 млн новых клиентов. Будут ли скорректированы эти планы, в том числе в связи с остановкой рынка ОПС?

- Все, что мы раньше декларировали, находилось в другой регуляторной плоскости. Поэтому на сегодняшний день, очевидно, мы будем корректировать планы. Наша обновленная стратегия будет подготовлена к концу года, но уже сейчас ясно, что заявленные ранее показатели за счет продаж мы изменим. Близкие значения в дальнейшем могут быть достигнуты благодаря, например, вариантам M&A. Мы постоянно находимся в диалоге по оценке кейсов по присоединению активов, выставляемых на продажу. Наш фонд как центр притяжения, их акционеры сами нас находят, чтобы отдать хороший актив в надежные руки. Ведь речь о социальных обязательствах, а это очень чувствительная тема. Но не всегда, к сожалению, удастся договориться о цене.

- В прошлом году "ВТБ Пенсионный фонд" купил НПФ "Магнит" по очень низким ценовым мультипликаторам - 3-4% от активов приобретения. Почему сделка прошла по такой низкой цене?

- Оценка, по которой мы приобрели НПФ "Магнит", рыночная. Более того, в рамках подготовки сделки по приобретению 19,99% доли у компании "Тандер" сторонами был привлечен независимый оценщик, который определил справедливую рыночную стоимость фонда. Для компании "Магнит" пенсионный фонд являлся непрофильным активом, и для акционеров "Магнита" было важно, чтобы перед работниками сохранились обязательства и была обеспечена не только защита пенсионных накоплений, но и хорошая доходность. Мы представили свое видение, объяснили, как будем реализовывать управление, пришли к общему пониманию ситуации. Со всеми поставленными задачами мы справились. Во-первых, сумели обеспечить требования по доходности активов НПФ "Магнит", она значительно выросла. Во-вторых, провели органичный переход контроля над операционным управлением при сохранении компетенций самого НПФ "Магнит". До конца года планируем завершить их присоединение.

- А разве сделка по покупке НПФ "Магнит" не происходила в рамках общей сделки по продаже торговой сети "Магнит" банку ВТБ?

- Нет, это общее заблуждение рынка, что переход актива происходил в рамках этой сделки.

С инициативой покупки НПФ "Магнит" выступили мы как фонд и сами проводили переговоры с собственниками.

Коллеги из банка поддерживали экспертным мнением и консультированием.

- Ну, за такую цену НПФ "Магнит" мог продаться и другим игрокам рынка, покупающим фонды...

- Мы были "быстрее, выше, сильнее".

- Почему вы отказались от участия в аукционе по НПФ "Алмазная осень"?

- Мы долго оценивали этот кейс, но не вышли на аукцион, потому что стартовая цена была слишком высокой. Как известно, участвовали в оценке "Алмазной осени" несколько игроков, и наше мнение совпало с оценкой одного из претендентов.

Наша основная задача при проведении любой сделки - последующая интеграция фонда, а не перепродажа. Мы всегда стремимся объединять активы с целью взаимной выгоды, сокращения расходов и получения дополнительной пользы как для наших действующих, так и новых клиентов. В данном случае мы не видели возможность успешного достижения этих целей, и вкуче с высокой ценой это стало стоп-фактором.

- Есть ли сейчас у "ВТБ Пенсионный фонд" переговоры по покупке других НПФ на продвинутой стадии? И по какой цене вы готовы покупать фонды?

- Полагаю, что для нас оценки фондов в районе 8% от активов сейчас возможны и имеют право на жизнь при отсутствии каких-то ограничивающих ковенант. Последнее предложение, которое нам поступило, было по 12% от активов, и по этой цене мы не договорились, это дорого. У нас нет задачи покупать фонды любой ценой.

- Что вы можете сказать по поводу органического роста? Продажи ОПС остановлены, но вы начинали говорить про НПО, про ИПП. Раньше вы делали ставку на премиальный сегмент: первоначальный взнос у вас был 300 тыс. руб. Что-то изменилось?

- Раньше на себя активно оттягивало внимание ОПС в силу масштабности. Мы занимались им много лет и смогли показать его преимущества: люди не отдают свои реальные деньги, не сокращают сиюминутное потребление. Что касается НПО, мы не только нацелены на клиентов - физических лиц, мы также заинтересованы в развитии и корпоративных программ для юрлиц. В прошлом году мы заключили 11 новых договоров. В ситуации, когда на рынке корпоративные программы не развиваются, мы считаем этот результат весьма неплохим. Тут нашими преимуществами стали надежность - принадлежность к группе ВТБ, - хорошая доходность и технологичность.

Но вы правы, ситуация на рынке, то есть уход от обязательного страхования, говорит о том, что сейчас необходимо развивать именно розничное НПО и предлагать его через масштабные сетки продаж, прежде всего банковские. На сегодняшний день мы активно ведем переговоры по внедрению этого продукта в Почта-банке, в ВТБ он уже стоит на полке.

В прошлом году у нас шли продажи в сегменте "Привилегия" от ВТБ - там, вы правы, "первый чек" был от 300 тыс. руб., и за полгода мы смогли привлечь 1,7 млрд руб. средств физлиц. В этом году мы также продаем в этом сегменте и с начала года уже собрали более 1,7 млрд руб. В наших ближайших планах - запуск этого продукта и в более массовых, розничных продажах, будем реализовывать НПО во всех сегментах ВТБ. Мы видим, что этот продукт востребован.

- У вас в основном срочные или пожизненные пенсии по НПО?

- В основном мы сейчас выплачиваем срочные пенсии, а если конкретизировать, то пенсии до исчерпания средств на счете, когда клиенты сами выбирают размер и периодичность выплат. Но это связано в большей степени с особенностями наследования.

- В прошлом году вы изменили инвестиционную стратегию и впервые за продолжительное время вложили пенсионные накопления в акции. Пока сумма небольшая, около 2%. Насколько сейчас вы эту стратегию оцениваете как выигрышную?

- По итогам прошлого года на акциях мы немного заработали. Сегодня в этих инвестициях мы существенных проблем не видим. Оценивать результаты нужно на более длительном периоде. Вложения в акции наши ожидания оправдывают: мы понимали, что инвестиции в них - это возможность дополнительной доходности портфеля, и пока все происходит так, как мы планировали.

- А вы планируете увеличивать вложения в акции?

- Сейчас нет. В инвестстратегии у нас лимит на акции до 10%, но пока наша управляющая компания (УК) не видит для себя возможности дальше заходить в этот инструмент.

- Планируете ли использовать послабления, которые предлагает ЦБ для НПФ в связи с волатильностью рынков, с тем, чтобы зафиксировать часть стоимости портфеля на начало марта?

- Нет, сегодня не видим в этом необходимости. У нас на конец июня доходность больше 8% годовых по пенсионным накоплениям.

- Я смотрел: на конец первого квартала доходность была около нуля...

- Да, была ноль с копейками, но за два месяца провал финансового рынка был уже нивелирован, в том числе за счет действий регулятора. Наша текущая доходность по обязательному пенсионному страхованию превышает 8%, а по НПО - более 9%.

- "ВТБ Пенсионный фонд" традиционно инвестирует в депозиты материнского банка. Это какое-то средство дешевого фондирования ВТБ?

- Давайте сразу уточним - на депозитах ВТБ у нас лежит меньше 7% средств. Для сравнения: вложения в ОФЗ у нас 11,7%. Деньги фонда не являются дешевым фондированием для нашего материнского банка: размещение проходит на абсолютно рыночных условиях. Рассматривая варианты вложений в депозиты, совет директоров по рекомендации УК выбрал несколько надежных банков: Сбербанк, Россельхозбанк, Газпромбанк, ВТБ. Однако ВТБ дает сегодня лучшие ставки по сравнению с названными кредитными организациями. К тому же, если бы он нам давал низкую доходность, мы были бы подвержены риску фидуциарной ответственности. Но рисковать собственными средствами в пользу административных взысканий мы не можем. Поэтому для нас ВТБ прежде всего надежный партнер с госучастием и хорошими условиями размещения депозитов. Размещенные в банке средства - своего рода подушка безопасности для нашего фонда.

- Почему в этом году ваш фонд продал из своего портфеля ипотечные ценные бумаги (ИЦБ)?

- Во-первых, это инструмент с повышенным процентным риском. Во-вторых, мы его не продали: ипотечные ценные бумаги у нас гасились, и по мере погашения сокращалась их доля. Сейчас у нас осталось около 3,4% ИЦБ от всего портфеля пенсионных накоплений. Надо понимать, что по ним также был выделен отдельный лимит в 5%. Мы в них заходили, когда регуляторный лимит на все рискованные активы был 10%, а сейчас этот лимит снизился в два раза.

Если будут какие-то интересные инструменты, мы, конечно, будем в них вкладываться. Но сейчас, учитывая наши объемы, приоритет отдаем первичному размещению облигаций.

- Вы предпочитаете корпоративные облигации или ОФЗ?

- Из последнего мы покупали на размещениях ОФЗ с привязкой к инфляции и корпоративные облигации. Также активно работаем с коллегами из группы ВТБ по развитию инвестиций в инфраструктурные проекты. Сейчас есть подобные предложения, и при правильной "упаковке" НПФ смогут в них вкладываться.

- Что это за проекты?

- Вы знаете, что мы в свое время инвестировали в концессионный проект строительства дороги Москва - Санкт-Петербург. У нас на балансе есть облигации "Магистраль двух столиц". Похожие проекты появляются время от времени, и мы хотели бы в них участвовать, если понимаем, что за ними стоят серьезные гарантии доходности и возвратности. Для возможности НПФ инвестирования в них такие инструменты должны быть определенным способом структурированы.

- ЦБ и Минфин хотят запретить вложения пенсионных накоплений через связанные с НПФ управляющие компании. Вы, наверное, единственный фонд, который инвестирует только через одну УК - "ВТБ Капитал Управление активами", - которая по формальным признакам является связанной с НПФ...

- За счет фидуциарной ответственности риски перед клиентами несет акционер фонда, который через совет директоров определяет инвестиционную стратегию и выбирает управляющую компанию. Поэтому связь фонда с управляющей компанией только повышает управляемость процессом инвестирования.

При этом за пять лет наша совокупная доходность обгоняет совокупную инфляцию более чем на 20%, и это заслуга нашей управляющей компании, которая действует в рамках консервативной инвестиционной стратегии фонда.

У некоторых фондов также есть связанные управляющие компании, при этом они не раскрывают объем средств, переданных через каждую из них. Подчеркну, что у нас не одна УК, также пенсионные накопления инвестирует "ВТБ Капитал Пенсионный резерв". Но дело не в этом. Мы не видим особого смысла в диверсификации ради диверсификации. Получается, что одна надежная управляющая компания хуже трех-четырех полусерых с сомнительным подходом к безопасности вложений? Реализация этой инициативы не

улучшит процесс инвестирования и не приведет к росту инвестиционной доходности. Если все хорошо, нет смысла вводить новые ограничения и что-то менять.

Интервью взял Илья Усов

<https://www.kommersant.ru/doc/4433404>

Московский Комсомолец (mk.ru), Москва, 30 июля 2020 17:19, Пенсионный фонд ВТБ занялся повышением финансовой грамотности населения

В рамках образовательных программ Школы семейных финансов "Деньгин's" представители ВТБ Пенсионный фонд проводят еженедельные образовательные лекции, доступные в online.

Как сообщает пресс-служба ВТБ, главная цель проекта - доступно и доходчиво рассказать гражданам о современной пенсионной системе Российской Федерации. На лекциях слушатели получают пошаговую инструкцию по формированию, ведению и увеличению пенсионного капитала. Например, о возможностях использования материнского капитала при создании накопительной части пенсии, что может послужить дополнительным вариантом пенсионного обеспечения в будущем.

Лариса Горчаковская, генеральный директор ВТБ Пенсионный фонд (входит в группу ВТБ), видит большие перспективы проекта: "Мы всегда готовы поддержать просветительские инициативы в области пенсионной грамотности. Правильное вложение и преумножение пенсионного капитала, как и финансовая грамотность, относятся к базовым знаниям, необходимым современному человеку. Благодаря таким проектам каждый день все больше граждан нашей страны начинают разбираться в пенсионной системе и могут осознанно принимать решения, от которых будет зависеть их финансовое будущее".

Уроки Школы семейных финансов доступны в социальных сетях и на современных платформах Skype и Zoom. Образовательный проект Анны и Павла Деньгиных направлен на повышение финансовой грамотности детей и взрослых. Слушатели лекций получают знания об основах экономики и управлении личными финансами.

<https://www.mk.ru/social/2020/07/30/pensionnyy-fond-vtb-zanyalsya-povysheniem-finansovoy-gramotnosti-naseleniya.html>

Национальная Ассоциация Пенсионных Фондов (napf.ru), Москва, 30 июля 2020 13:27, 2,8 млрд выплатил НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления в первом полугодии

Единовременную выплату средств пенсионных накоплений получили 15 006 человек. Средний размер единовременной выплаты увеличился по сравнению с прошлым годом на 22% и составил 83 557 руб. Количество получателей накопительной пенсии и срочных пенсионных выплат составляет 16 591 человек. Всего в рамках обязательного пенсионного страхования за первое полугодие было выплачено 1,9 млрд руб., в том числе выплаты правопреемникам.

Выплаты негосударственных пенсий за первое полугодие составили 857 млн руб.

О пенсионном фонде НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления

АО "НПФ ГАЗФОНД пенсионные накопления" создан в 2014 году в результате реорганизации **НПФ "ГАЗФОНД"** и является преемником его прав и обязанностей по обязательному пенсионному страхованию (ОПС). В 2017 году Фонд завершил процедуру реорганизации в форме присоединения **КИТФинанс НПФ, НПФ Наследие, НПФ Промагрофонд**. Фонд одним из первых прошел процедуру акционирования и проверку Банком России для вступления в систему гарантирования прав застрахованных лиц, включен в Реестр **НПФ** - участников системы под №1. Обладает наивысшими рейтингами надежности от ведущих национальных рейтинговых агентств: ruAAA от "Эксперт РА" и AAA|ru.pf| от "Национального Рейтингового Агентства".

На 31.05.2020 6,63 млн человек являются клиентами фонда, объем пенсионных накоплений составляет 564 млрд руб., пенсионных резервов - 22,9 млрд руб.

Пресс-служба

Елена Ямщикова

тел. +7 (495) 644-20-79, доб. 1412

e.yamschikova@gazfond-pn.ru

<http://www.napf.ru/213118>

ТАСС, Москва, 30 июля 2020 16:24, ПФР начал устанавливать ежемесячные выплаты инвалидам и детям-инвалидам беззаявительно

Выплата теперь будет оформляться по данным Федерального реестра инвалидов

МОСКВА, 30 июля. /ТАСС/. Пенсионный фонд России (ПФР) начал устанавливать ежемесячные выплаты инвалидам и детям-инвалидам без подачи заявления. Об этом в четверг сообщили журналистам в пресс-службе фонда.

"Ежемесячная денежная выплата, согласно приказу Министерства труда и социальной защиты, с 28 июля текущего года назначается инвалидам и детям-инвалидам в проактивном режиме. То есть им больше не нужно подавать заявление на ее оформление лично, территориальные органы Пенсионного фонда России сделают все самостоятельно", - сказали в ПФР.

В ведомстве уточнили, что теперь выплата оформляется Пенсионным фондом по данным Федерального реестра инвалидов. Ежемесячная денежная выплата устанавливается со дня признания человека инвалидом или ребенком-инвалидом и назначается в течение 10 дней с момента поступления в реестр сведений об инвалидности. Уведомление о назначении выплаты поступит в личный кабинет гражданина на портале госуслуг, на адрес электронной почты (при ее наличии) либо в смс-сообщении.

"Отмена заявлений для оформления ежемесячной денежной выплаты стала следующим шагом по упрощению процесса оформления выплат и пенсий людям с инвалидностью. Специально созданный Федеральный реестр инвалидов является единым оператором информации, поставщиками которой выступают учреждения медико-социальной экспертизы, внебюджетные фонды, федеральные министерства и ведомства, а также региональные и муниципальные органы власти", - добавили в фонде.

На основе данных реестра происходит дистанционное оформление пенсии по инвалидности. При обращении в ПФР инвалиду достаточно подать электронное заявление, все остальные сведения фонд получит из реестра. За прошлый год Пенсионный фонд назначил 1,1 млн выплат по сведениям реестра. Основную часть назначений (723 тыс.) составили ежемесячные денежные выплаты, а также страховая или государственная пенсия по инвалидности (388,5 тыс.), подчеркнули в ведомстве.

<https://tass.ru/obschestvo/9087205>

Российская газета, Москва, 31 июля 2020 6:00, А ну-ка, отними!

Авторы: Егоров Иван, Куликов Владислав

Сомнительные доходы чиновников будут изымать и направлять в Пенсионный фонд

Готовится пакет законопроектов, которые разрешат изымать у чиновников средства, взявшиеся неизвестно откуда.

Министерство юстиции России разработало проект соответствующих поправок в Гражданский кодекс. В свою очередь, в министерстве финансов готовят необходимые изменения в Бюджетный кодекс. Оба ведомства подчеркивают: новации касаются только чиновников. Приходить к простым людям с требованием отчитаться о сомнительных заначках никто не будет.

Но жизнь государственного служащего должна быть максимально прозрачной. Он по долгу службы обязан жить на одну зарплату. Потому, если в чемодане под кроватью рядового столоначальника вдруг найдут миллион долларов, это вызовет разумные вопросы.

Каждый год госслужащие сдают декларации о доходах и имуществе. Еще в 2012 году был принят Закон "О контроле за соответствием расходов лиц, замещающих государственные должности, и иных лиц их доходам". Он дает право прокурорам обращаться в суд, чтобы забрать в доход государства недвижимость, автомобили и ценные бумаги, принадлежащие чиновникам, если нет подтверждения законности их приобретения, а стоимость превышает официальный доход семьи за предыдущие три года.

Система успешно работает.

По данным Генпрокуратуры, в прошлом году судами по искам прокуроров взыскано с чиновников в пользу государства имущества на сумму свыше 20 миллиардов рублей. Это выручка за люксовые автомобили, дорогие часы, земельные участки и многое другое, что явно было чиновникам не по карману. Если, конечно, наполнять его честно.

Однако, как пояснили в минюсте, действующий порядок не распространяется на денежные средства. То есть, если у чиновника имеется яхта, на которую ему не накопить за всю свою честную жизнь, то прокуратура может через суд изъять ее в доход государства. Но если у чиновника сомнительный счет в банке, подать иск в суд нельзя.

Новые инициативы исправляют ситуацию. Председатель Государственной думы Вячеслав Володин некоторое время назад высказался в поддержку законопроекта. Он заявил, что дал поручение профильному комитету Госдумы подключиться к разработке инициативы.

Вчера Генеральный прокурор России Игорь Краснов на коллегии надзорного ведомства поставил перед подчиненными новые задачи, которые касаются розыска и конфискации преступно нажитого имущества.

В частности, он поручил прокурорам при надзоре за расследованием уголовных дел о преступлениях, связанных с выводом за рубеж активов, обращать внимание на организацию своевременного взаимодействия следственных органов с подразделениями, осуществляющими оперативно-разыскную деятельность, Росфинмониторингом и банками. Это, по его словам, необходимо для установления всей цепочки движения добытых преступным путем средств и связи обнаруженного за границей имущества с преступной деятельностью обвиняемого в целях дальнейшей его конфискации.

Как подчеркнул исполнительный директор - руководитель аппарата Ассоциации юристов России Станислав Александров, предполагается обращать в доход государства денежные средства, в отношении которых в соответствии с законодательством о противодействии коррупции не представлены доказательства, подтверждающие законность их получения у лиц, которые обязаны декларировать сведения о своих доходах и имуществе, а также супругов и несовершеннолетних детей. По его словам, судебная процедура изъятия такого имущества служит гарантией, что конституционные права граждан будут защищены.

Как пояснила член Ассоциации юристов России Мария Спиридонова, вырученные средства перечисляются в государственную казну для последующего распределения в соответствии с запланированными расходами бюджета. Кроме того, она рассказала, что средства, конфискованные в рамках расследования коррупционных дел, зачисляются в Пенсионный фонд. Нередко туда направляются и деньги, вырученные от продажи изъятого у чиновников имущества. В случае принятия предлагаемых поправок, в Пенсионный фонд будут направляться и конфискованные у чиновников деньги.

АКЦЕНТ

За год суды по искам прокуроров изъяли у чиновников сомнительного имущества на общую сумму более 20 миллиардов рублей

Досье "РГ"

Генпрокуратура потребовала изъять и обратить в доход государства имущество бывшего члена Совета Федерации Рауфа Арашукова и его отца Рауля Арашукова стоимостью почти полтора миллиарда рублей. Как сообщили корреспонденту "РГ" в пресс-службе надзорного ведомства, по результатам проведенной проверки соответствия доходов и расходов сына и отца Арашуковых было установлено, что при заработной плате Рауля Арашукова с 2007 по 2017 год в размере 65 млн 917 тысяч рублей и Рауфа Арашукова за период с 2009 по 2018 год - 15 млн 651 тысячи рублей они приобрели имущество на 1 млрд 469 млн 127 тысяч рублей.

Если чиновник не сможет доказать, что заначка в чемодане накоплена законно, деньги у него заберут. Фото PAULBIRYUKOV / ISTOCKPHOTO

РИА ФедералПресс, Москва, 30 июля 2020 8:23, Российские пенсионеры раз в пять лет смогут получить новую выплату

МОСКВА, 30 июля, ФедералПресс. Пенсионерам пообещали новую выплату.

Часть российских пенсионеров смогут получить новую денежную выплату. Как рассказали в ПФР, для этого потребуется написать заявление. Речь идет о деньгах, которые положены участникам программы государственного софинансирования пенсий.

В ведомстве пояснили, что в 2020 году получить свои пенсионные накопления смогут россияне, которым в текущем году исполнится 55 и 60 лет (женщины и мужчины соответственно), граждане, не достигшие указанного возраста при условии назначения досрочной страховой пенсии, а также пенсионеры - участники программы, которые получали выплаты не позднее 2015 года.

Размер выплаты у каждого индивидуален и зависит от суммы отчислений в течение года. Государство же в этом году удвоит данные отчисления. Для получения выплаты необходимо подать заявление в ПФР, пишет Primpress.

Как сообщал "ФедералПресс" ранее, россияне смогут выбрать дату для доставки пенсии. С инициативой выступил Минтруд.

Фото: ФедералПресс / Елена Ельцова

Российские пенсионеры раз в пять лет смогут получить новую выплату

<https://fedpress.ru/news/77/society/2547648>

ИА Rambler News Service (rns.online), Москва, 30 июля 2020 19:00, Росстат сообщил о росте пенсий в июне

Фото: РИА Новости/Пресс-служба Ак Барс Банка

Средний размер назначенных пенсий в июне 2020 года вырос на 6,2% в годовом выражении и составил 15 019 рублей, говорится в сборнике Росстата "Социально-экономическое положение России".

"В июне 2020 г. средний размер назначенных пенсий составил 15019 рублей и по сравнению с июнем 2019 г. увеличился на 6,2%", - говорится в сборнике.

Согласно данным ведомства, средний размер назначенных пенсий в июне 2020 года вырос на 0,1% по отношению к маю 2020 года. Рост пенсий за первое полугодие составил 5,9% в годовом выражении.

В Росстате отметили, что реальный размер назначенных пенсий в июне 2020 года увеличился на 2,9% по сравнению с июнем 2019 года и снизился на 0,1% по сравнению с маем 2020 года. Рост реального размера пенсий за полугодие оставил 3% по сравнению с первым полугодием 2019 года.

<https://rns.online/society/Rosstat-soobschil-o-roste-pensii-v-iyune--2020-07-30/>

Ваш Пенсионный Брокер (pbroker.ru), Москва, 30 июля 2020 6:25, О внесении изменения в пункт 115 Правил выплаты пенсий

Вы можете ознакомиться с информацией о размещенном проекте 01/02/07-20/ 00106495 "О внесении изменения в пункт 115 Правил выплаты пенсий, осуществления контроля за их выплатой, проведения проверок документов, необходимых для их выплаты, начисления за текущий месяц сумм пенсии в случае назначения пенсии другого вида либо в случае назначения другой пенсии в соответствии с законодательством Российской Федерации, определения излишне выплаченных сумм пенсии, утвержденных приказом Министерства труда и социальной защиты Российской Федерации от 17 ноября 2014 г. № 885н", перейдя по ссылке:

<http://regulation.gov.ru/projects#npa=106495>

Данный проект перешел на стадию "Текст" и находится в статусе "Идет обсуждение".

Ваш Пенсионный Брокер

<http://pbroker.ru/?p=61804>

ИА Regnum, Москва, 30 июля 2020 13:41, Пенсии в Узбекистане повысят на 10% - СМИ

Ташкент, 30 июля 2020, 13:39 - REGNUM Размер пенсий и пособий в Узбекистане планируют повысить на 10%, сообщает 30 июля издание "Газета.uz" со ссылкой на источник в правительстве.

Отмечается, что президент республики Шавкат Мирзиёев планирует подписать указ о повышении выплат с 1 сентября. Размер базовой пенсии составит 262 470 сумов (\$25,7), минимальная пенсия по возрасту - 513 350 сумов (\$50,3), пособия инвалидам с детства - 513 350 сумов (\$50,3), минимальный размер пособий престарелым гражданам, которые не имеют стаж работы - 315 030 сумов (\$30,9).

Планируется также вдвое увеличить число получателей пособий для семей с детьми до 14 лет, до 700 тыс. человек. На 20% увеличится число получателей пособий по уходу за ребенком до двух лет.

Напомним, 1 февраля 2020 года пособия и пенсии в Узбекистане повысили на 7%. В конце июля правительство республики поручило выделить нуждающимся семьям 150 млрд сумов (\$14,7 млн).

<https://regnum.ru/news/3024268.html>

ИА Regnum, Москва, 30 июля 2020 12:38, Граждане России в Абхазии не смогут получать пенсии в банкоматах

Сухум, 30 июля 2020, 12:29 - REGNUM В банкоматах Абхазии прекращается обслуживание банковских карт, по которым получают российские пенсии. Об этом 29 июля сообщила пресс-служба министерства социального обеспечения и демографической политики республики

"С августа 2020 года обслуживание банковских карт пенсионеров банкоматами кредитных учреждений Абхазии будет прекращено", - говорится в сообщении.

В ведомстве отметили, что пенсии можно будет получать в отделениях банков Абхазии. Для этого, кроме банковской карты, нужно предъявить документ, удостоверяющий личность.

Стоит отметить, что в мае в Пенсионном фонде России сообщили, что на территории Абхазии выявлены случаи незаконного получения пенсий через банкоматы. Общая сумма ущерба была оценена в 15 млн рублей.

<https://regnum.ru/news/3024150.html>